

VI SØGER

ERFAREN & VILJESTÆRK EKSPORTSÆLGER

I gennem en lang årrække er det lykkedes Vilsund Blue at skabe hvad der i dag er én af Danmarks største fødevarerproduktioner inden for muslingeindustrien, der med egne moderne og højteknologiske produktionsfaciliteter producerer tonsvis af MSC-certificerede muslinger til hele verden.

Vi har igennem flere år, og med stor succes, introduceret en lang række prisvindende og spændende produkter til både det udenlandske samt det danske marked. Vi eksporterer i dag ca. 85% til Europa, Amerika samt Asien, og har gennem det seneste år fået etableret et stærkt og solidt samarbejde på det danske hjemmemarked både i detail og foodservice.

Vi er en virksomhed i rivende udvikling og søger derfor endnu en ambitiøs og målrettet kollega, der kan bidrage positivt til den vækstrejse vi er på, og som ønsker at være en del af vores stærke og dynamiske salgsteam.

Vi søger en positiv teamplayer, der er stærk i salgs- og forhandlingsteknikker, som kan bidrage med en erfaringsrig og professionel kunde- og salgsrådgivning til både nuværende samt nye kunder. Desuden, søger vi en kollega, som formår, via en tillidsfuld og vindende personlighed, at skabe stærke, positive og langvarige samarbejdsrelationer med de enkelte kunder.

Du vil få ansvaret for opbygning af to nye hovedmarkeder, Tyskland og Italien, hvor du professionelt skal præsentere Vilsunds produktportefølje for nye kundecontakter og dermed øge aktiviteten inden for muslinger- og andre spændende skaldyr.

Din hverdag vil primært være på kontoret på havnen i Ørødde, Nykøbing Mors, hvor du sammen med andre positive og engagerede kollegaer vil arbejde seriøst og målrettet med salg, herunder vedligeholdelse og opbyggelse af eksisterende samt nye kunderelationer. Herudover vil arbejdet også bestå af administrative arbejdsopgaver som telefon- og ordrehåndtering, og tiltræde samt assistere under ferier m.m. blandt kollegaer.

Du vil som en del af teamet deltage i salgs- og strategimøder, produktudvikling samt markedsføring af nye produkter til nye sæsoner samt spændende fødevaremesser i både ind- og udland.

Der vil forekomme rejseaktivitet som et led i at varetage både gamle samt nye kunde-relationer, herunder deltagelse i diverse fødevaremesser.

Vi tilbyder dig et utrolig spændende og alsidigt job, hvor ikke én dag er ens. En dagligdag med spændende udfordringer som udvikler både faglige samt menneskelige kompetencer, i et engagerende salgsteam hvor der er masser af gå-på-mod og positive mind sets.



VILSUND BLUE

Mere fjord - mere mening

DERUDOVER TILBYDER VI

- En ambitiøs og specialiseret virksomhed i vækst, med speed to market
- Et velfungerende og dynamisk salgsteam
- Inspirerende og lærerig hverdag
- Arbejde med lokale og klimavenlige produkter
- Alsidige arbejdsopgaver som favner både ind- og udenlandske kunder
- Et spændende og udviklende arbejdsmiljø
- Engagerede og fagligt dygtige kollegaer
- Alle nødvendige arbejdsredskaber

VI FORESTILLER OS AT DU

- Har en stærk baggrund fra fødevarerbranchen - enten detail, Foodservice eller Export
- Har stor interesse for fødevarer og ønsker at udvikle dig fagligt inden for området
- Har stor salgs- og kommerciel erfaring samt forståelse fra branchen
- Har gode og stærke salgs- og forhandlingsteknikker
- Har et stort drive og har lyst til at udvikle dig i en til tider hektisk hverdag
- Er udadvendt og har stærke kommunikative evner på engelsk og tysk
 - Italiensk er en fordel
- Er selvstændig og struktureret, og i stand til at planlægge og prioritere din tid
- Er empatisk med masser af gå-på-mod
- Resultatorienteret og målrettet
- Er en TEAM-player og bidrager positivt til et godt arbejdsmiljø

ARBEJdstID

Det er et fuldtidsjob med arbejdstider fra 08.00-16.00 hvor aften- og weekend arbejde kan forekomme i travle perioder, eller i forbindelse med afholdelse af diverse arrangementer og eller fødevaremesser.

Der kan drøftes 1-2 hjemmearbejdsdage hvis man har mere end 1 times kørsel til virksomhedens adresse.

TILTRÆDELSE OG LØN

Tiltrædelse hurtigst muligt.

Du får en lønpakke bestående af en basisløn som matcher dine kvalifikationer.

ANSØGNINGSFRIST

Vi behandler ansøgningerne i takt med, at vi modtager dem, og holder løbende samtaler.

ANSØGNING SAMT CV SENDES TIL

MARIA VAN URK, COMMERCIAL DIRECTOR MVU@VILSUND.COM

Vilsund Blue er beliggende i hjertet af det våde spisekammer, nemlig Limfjorden i Nykøbing Mors. Hver eneste dag oplever vi på helt tæt hold, hvordan bådene trofast sejler ud for at høste af fjordens blå guld – danske blåmuslinger.

Alt hvad vi gør, sker i en unik balance for at værne om fjordenes ressourcer og sikre en fremtidig bæredygtig bestand. Vi arbejder med hele værdikæden - lige fra lineopdræt og høst i de danske fjorde, til de færdige muslingeprodukter. Vi forarbejder og genanvender alle muslingernes ressourcer med omhu og respekt. Ja selv de fine tomme skaller udnyttes og bruges til bl.a. dyrefoder og terrændæk.

Det har vi i korte træk gjort siden 1986, hvor vores grundlægger Poul Kærgaard, en ung og fremsynet lokal fisker, etablerede Vilsund Blue muslingefabrik.

I dag beskæftiger vi 75 engagerede medarbejdere på de tre fabrikker, som ligger i Nykøbing Mors.



VILSUND BLUE

Mere fjord - mere mening